

[3] Інформаційні системи та технології при управлінні залізничними перевезеннями [Текст]: навч. посібник / О.В. Лаврухін, П.В. Долгополов, В.В. Петрушов, О.М. Ходаківський. – Харків: ТОВ «СМІТ», 2010. – 118с.

УДК 656.225:656.27

**ПІДВИЩЕННЯ КОНКУРЕНТОСПРОМОЖНОСТІ
ЗАЛІЗНИЧНОГО ТРАНСПОРТУ НА ОСНОВІ ПОКРАЩЕННЯ ЯКОСТІ
ОБСЛУГОВУВАННЯ КЛІЄНТІВ**

**IMPROVING THE COMPETITIVENESS OF RAILWAY TRANSPORT
BASED ON RAISE THE QUALITY OF CUSTOMER SERVICE**

к.т.н. О.А. Малахова, магістрант В.І. Міщук

Український державний університет залізничного транспорту (м. Харків)

PhD (Tech.) O. Malakhova, master V. Mishchuk

Ukrainian State University of Railway Transport (Kharkiv)

Ринкові відношення вимагають формування нових принципів управління міжгосподарськими зв'язками на основі комплексних маркетингових досліджень. Для залізничного транспорту це визначає необхідність надання вантажовласникам таких умов перевезення, які дозволили б клієнтурі зміцнити своє становище на ринку і отримати прибуток для подальшого розвитку, створюючи тим самим умови для збільшення обсягів перевізної роботи.

Основними вимогами удосконалення роботи з клієнтами забезпечується через реалізацію принципів: доступність, оперативність, комплексність, надійність в наданні послуг. Підвищення конкурентоспроможності залізничного транспорту і розширення своєї сегментної зони на ринку транспортних послуг, усунення численних посередницьких ланок у ланцюзі обслуговування, вдосконалення системи формування замовлень та вантажів, підвищення рівня сервісу дозволить збільшити доходи залізниць від основної діяльності та створити умови для зниження собівартості перевезень і транспортних витрат в сфері економіки країни за рахунок збільшення обсягів продажів транспортних послуг, через систему гнучких цін, підвищення якості та переліку пропонованих послуг клієнтурі.

Основним видом діяльності Київ – Дніпровського міжгалузевого підприємства промислового залізничного транспорту, створеного ще 50 років тому, є транспортне обслуговування підприємств і організацій (перевезення вантажів залізничним транспортом між станціями примікання і вантажовласниками, маневрова робота на під'їзних залізничних коліях та вантажних фронтах, вантажні операції з навантаження та вивантаження вантажів з вагонів, утримання та ремонт під'їзних залізничних колій та рухомого складу) [1].

Теоретичні аспекти економічної ефективності реорганізації управління галуззю для підвищення якості транспортного обслуговування вантажовласників і розвитку маркетингових принципів управління залізничним транспортом досліджувалися у багатьох працях вчених. Однак, в цих дослідженнях до теперішнього часу практично не вивчені в методичному плані проблеми якісного транспортного обслуговування як системи, яка надає оптимізують вплив на всю діяльність залізничного транспорту і впливає на фінансові результати і ефективність діяльності його користувачів.

Світовий досвід показує, що конкурентна боротьба з іншими видами транспорту з метою залучення нових вантажопотоків змушує закордонні залізниці безперервно проводити роботу щодо поліпшення транспортного обслуговування вантажовласників, підвищенню рівня сервісу, розширення переліку пропонованих послуг. В даний час на транспортному ринку на перший план висуваються проблеми, пов'язані з відповідністю цін транспортним послугам, а також транспортному маркетингу. В першу чергу такий стан пояснюється підвищенням вимог клієнтів залізничного транспорту до якості їх обслуговування.

На залізницях Великобританії, США і Канади постійно створювалися та реалізовувалися програми підвищення якості роботи з клієнтами. З усіх чинників, що впливають на економічний стан залізниць США, найважливішим був визнаний чинник взаємодії залізниць і клієнтури. Все інше - технічне, технологічне, інформаційне забезпечення, підпорядковувалося одній меті - обслуговування клієнта на вищому рівні.

В результаті ретельного маркетингового обстеження послуг залізничного транспорту були визначені основні вимоги:

- дотримання договірних термінів доставки вантажу;
- якісне, швидке і безтурботним оформлення перевезення;
- можливість отримання в будь-який момент часу інформації про місцезнаходження власного вантажу.
- узгодження договірного рівня тарифів з урахуванням платоспроможного попиту на конкурентне перевезення.

Виконання даних умов є можливим за рахунок удосконалення взаємодії станції та під'їзних колій підприємств.

[1] Офіційний сайт ПрАТ «Київ – Дніпровське МППЗТ». Режим доступа : <http://mppzt.com.ua/>. – (Дата звернення 31.08.2021).